



OCCUPAZIONE PER LA QUALE SI
CONCORRE
POSIZIONE RICOPERTA
OCCUPAZIONE DESIDERATA
TITOLO DI STUDIO
DICHIARAZIONI PERSONALI

Formatore manageriale e esperienziale, consulente ambito comportamento organizzativo, coach ICF
Esperienza più che ventennale in ambito formazione e sviluppo in diverse aree e competenze trasversali: efficacia personale, intelligenza emotiva, diversity management, stress management, pianificazione e organizzazione, goal setting, creatività e innovazione, problem solving, design thinking, orientamento al risultato e all'eccellenza. responsabilità ed execution, time management, team work, leadership, guida di team
Progetti di Formazione e Sviluppo professionale - Formatore su temi di trasformazione digitale, personal branding, marketing, comunicazione efficace; Consulenze di Marketing e Organizzazione di Vendita; Consulenze in Sviluppo e Gestione Retail.

(ENG) I undersigned declare that I have an excellent level of spoken and written standard UK English, proven by least 3 years of work in English-speaking environment. Specifically I designed and conducted training and coaching activities in English for the following companies:

Pfizer

Zoetis

Uni Milano

Procter & Gamble

Walt Disney

Lavazza

Super Partes

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Settembre 2013 ad Oggi

Founder & Promoting Partner

Connectance - associazione che promuove innovazione nelle metodologie formative e di consulenza

Marzo 2011 ad Oggi

Sviluppo organizzativo, formazione e coaching attraverso l'utilizzo dei seguenti strumenti: Facilitazione Visuale, Kolb Model & Voice, Intelligenza Emotiva & sociale, PNL & Metamodello, Learning Organization, Digital Mindset

Socio Fondatore di maieutiké – Knowledge & Experience

Maieutike srl – azienda esperta in sviluppo d'impresa: organizzazione, formazione, comunicazione digitale

Consulenza organizzativa, formazione e coaching manageriale per i seguenti clienti:

▪ Pfizer, Boehringer I., Takeda, Axa Assistance, PG, Walt Disney, Daiichi Sankyo, GE Healthcare, Infonet Solutions, Reloy, Eurogroup, Mundipharma, Amgen, Almirall, Angelini, Correvio/Advanz Pharma, Aptar Beauty, IHG, Theramex, Comoli Ferrari.

Progetti legati al settore notarile

Consulenza di valore all'interno degli studi notarili dell'associazione Super Partes per organizzazione aziendale, digital transformation e comunicazione di valore

Progetti realizzati nel biennio 2020/2023 Target di Professional – Middle Managers e e Manager:

- **Comoli Ferrari**
 - 2022-2023 Comunicare e negoziare per ingaggiare il cambiamento e trasformare il settore della distribuzione di materiale elettrico
- **FerServizi**
 - 2023 Teambuilding "Parco Giochi per le scuole del Marocco"
- **AXA - ASSISTANCE**
 - 2020-2023 Progetti formativi soft skill: train the trainer, Leadership, Teamwork
- **Angelini**
 - 2023 Comunicazione e relazione medico paziente per Psichiatri internazionali
- **Naturando**
 - 2021-2023 Comunicare e negoziare nel mondo del benessere nel digitale
- **Medtronic & Bracco Imaging**
 - 2021-2022 Comunicare e negoziare con il marketing digitale: dare valore alla diversità per raggiungere l'eccellenza
- **Mundipharma**
 - 2020 Gestione emozionale dei team in un mondo digitale e non (Vital Signs & SEI assessent Six Seconds, stili di relazione e comunicazione, uso della voce)
- **Eurogroup**
 - 2020 Gestione emozionale dei team in un mondo digitale e non (Vital Signs & SEI assessent Six Seconds, stili di relazione e comunicazione, uso dei 3 canali della comunicazione): diversità e performance nella comunicazione
- **Pfizer**
 - 2020 progettazione e formazione progetto "Gestione del team in un mondo digitale"
- **Viatrix**
 - 2021 Leadership & Coaching for executive: dare valore alla diversità
 - 2022 Leadership & Coaching nella Digital Transformation
- **GSK Vaccine**
 - 2020-2022 Storytelling e uso della voce nella comunicazione e marketing digitale
- **Almirall**
 - 2020-2022 Intelligenza emotiva al cuore delle performance sul territorio: la diversità come fattore di spinta
- **Google**
 - 2018-2020 Progettazione e formazione per diventare un Digital Leader
- **Shionogi:**
 - 2021 Comunicare e negoziare efficacemente nel mondo ospedaliero: la diversità come fattore chiave del successo
 - 2021-2022 formazione nella comunicazione e marketing digitale
- **ADR**
 - 2018 Teamwork
 - 2019 Comunicazione efficace
 - 2019 Innovazione e Design Thinking

Progetti internazionali

1. **Correvio/Advanz Pharma**
 - 2021-2022 Effective communication & Digital marketing for Rep

- Settembre 2010 ad Oggi **Consulente, formatore esperienziale e manageriale, coach ICF per GEMA Business School Srl e relative aziende Clienti**
GEMA Business School Srl
Formazione esperienziale, Coaching, Intelligenza emotiva nel performance, Design Thinking per l'innovazione digitale e non solo.
- Settembre 2014 ad Oggi **Consulente, formatore esperienziale e manageriale, coach ICF per Manpower Formazione Srl e relative aziende Clienti**
Manpower formazione srl
Formazione esperienziale, Coaching, Intelligenza emotiva nel performance, Negoziazione
- Marzo 2011 ad Oggi **Consulente, formatore coach**
Varie società di consulenza
Consulente presso i seguenti istituti: Studio Saper Essere (www.studiosaperessere.it), Consorzio Elis (www.elis.org), Eidos (<http://www.eidos.co.it/>)
- Marzo 2009 a 2014 **Consulente, formatore e coach**
TWT-Team – Società esperta in organizzazione di eventi e formazione manageriale
Consulente presso TWT-Team: Marketing, Organizzazione di eventi e comunicazione; Consulenza organizzativa, formazione e coaching manageriale
Clienti principali gestitoi: Wella (System Professional), Professional By Fama
Design di attività formative legate alla negoziazione e alla comunicazione con i parrucchieri e con i distributori.
- Dal 2005 al 2009 **Quadro direttivo Sales Development and Training Associate:**
Pfizer Italia Srl
 - Responsabile area Field del Performance Management System, con la supervisione dei programmi di sviluppo per famiglie professionali
 - Responsabile dell'attività di coaching sullo sviluppo delle competenze (realizzative, relazionali e manageriali) e la formazione dei Dirigenti e quadri della forza vendite.
 - Organizzazione di workshop, affiancamenti e training per la formazione relativi all'area Manageriale (Leadership, Coaching, Marketing, Comunicazione, Sviluppo e Project Management).
 - Coordinamento e formazione di 5 Field Trainer per l'erogazione di tali iniziative, sia in modalità d'aula sia in affiancamento e per la customizzazione del messaggio comunicazionale di prodotto rivolta agli Informatori first line e specialist.
- Dal 2003 al 2005 **Quadro direttivo - Sales Trainer Associate**
Pfizer Italia Srl
Responsabile della progettazione ed erogazione delle attività formative e di coaching per Area Manager e Informatori della Forza Vendite di tutta Italia.
Pacchetti formativi erogati:
 - **AM** (Leadership, Marketing, Coaching, Project Management, Comunicazione con il collaboratore); **ISF Specialist** (Costruire la relazione, Parlare in pubblico, Lavorare in Ospedale, Marketing e Self Marketing, Risolvere i problemi con creatività, lavorare in microteam e flessibilità e innovazione); **ISF First Line** (Comunicare efficacemente con il medico, Analisi del territorio, Risolvere i problemi con creatività, Lavorare in Team e flessibilità e innovazione)
- Dal 1999 al 2003 **Consulenza organizzativa e formazione**
Libero professionista presso Pfizer Italia Srl
 - Analisi organizzativa (analisi dei processi organizzativi, definizione delle job profile di ruolo e analisi dei carichi di lavoro)
 - Gestione del performance management system e dei piani di sviluppo (schede di valutazione, modello delle competenze, piani di sviluppo, piani di coaching e di self development)
 - Training Coordinator presso la Pfizer Italia Srl nell'ambito del progetto EFFE (EuCan Field Force Effectiveness)
- Dal 1998 al 1999 **Formatore informatico**
Attività di consulenza, progettazione e docenza (pacchetto Microsoft Office: Outlook, Word, Excel, Power Point, Access, Front Page e Project)
Consulenza per: Boeringer Igelheim, Gruppo RAS, Sanofi Sinthelabo, Sicli Sistemi Antincendio
Attività o settore Formazione e consulenza

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 2022 **Spiral Dynamics Practitioner (20 ore)**
Approfondimento del metodo utilizzato da Nelson Mandela per unire il Sud Africa
- 2021 **Spiral Dynamics Livello base (20 ore)**
Introduzione al metodo di Don Beck e all'uso degli strumenti di Assessment della linea di Spiral Dynamics
- 2019 **Modello D.O.S.E. Certification**
- 2018 **EQFC Emotional Quotient Facilitator Certification**
Certificazione internazionale per diventare facilitatore nello sviluppo dell'intelligenza emotiva (54 ore)
- 2017 **The coaching Game**
Disegnare percorsi di apprendimento attraverso l'uso delle carte di pointsofyou (16 ore)
- 2017 **EQPC – Emotional Quotient Practitioner Certification**
Certificazione internazionale per diventare practitioner nello sviluppo dell'intelligenza emotiva (54 ore)
- 2017 **Inverse training**
Percorso di certificazione sulla metodologia ideata da Guido Silipo (48 ore)
- 2016 **Connectance training on facilitation skills**
Percorso di sviluppo per incrementare le competenze di facilitazione d'aula
- 2015 **PDA International Certification**
Disegnare percorsi di apprendimento esperienziali - 3 giornate (24 ore)PDA – Città di Castello
- 2013-2014 **Emotional Intelligence**
EQ Practitioner – Six Seconds (5 gg 40 ore); Coaching & EQ Management + OVS - SEI Assessment & OVS Certified - Six Seconds – Italia (9 gg 72 ore)
- 2013 **Facilitazione Visuale**
Formazione esperienziale attraverso il disegno – 2 giornate (16 ore)Sketchpensieri - Milano
- 2014 **Specializzazioni in formazione esperienziale**
The art and craft of facilitating learning spaces – KaosPilots (3gg 24 ore); IALT 5 - Formazione esperienziale formatori - International Academy on Leadership & Teamwork (IALT) – Trento (4 gg 32 ore); Drama Lab - IALT (2 gg 16 ore); IALT 1 – Formazione esperienziale formatori (3 gg 24 ore)
- 2011 - 2012 **Certified Coach (ICF)**
EEC – Escuela Europea de Coaching; Coaching – -20 giornate (160 ore di aula) + 640 ore di coaching & team coaching
- 2007 - 2009 **Certificazioni PNL**
“Percorso di coaching all'interno della Scuola DISCo” – Formazione sul coaching e la programmazione neurolinguistica – Accademia dei coach (15 gg 120 ore);“Using a lot more of your brain for a change” – Formazione sulla Programmazione neurolinguistica - Society of NLP (Richard Bandler e Gabriel Guerrero) – Mexico (7 gg 56 ore); Charisma Enhancement - Society of NLP (Richard Bandler) – USA (8 gg 64 ore); Practitioner & Master Practitioner – Accademia dei Coach (18 gg – 144 ore)
- 2004 - 2007 **Corsi manageriali in Pfizer**
Self Efficacy tenuto da Mida Sviluppo Mida Sviluppo – Roma (2 gg 16 ore); “Progettare la formazione” Gesta (12 gg 96 ore); Breakthrough To Peak Performance Training international Pfizer – Europe (5 gg 40 ore)
- 2004-2005 **Esperto di sviluppo delle risorse umane**
Scuola Romana di Psicologia del lavoro – Roma Organizzazione, selezione, valutazione e sviluppo/formazione – 28 gg(244 ore)
- Da 1998 a 2003 **Laurea in Relazioni Pubbliche con indirizzo relazioni esterne e Interne**

IULM di Milano, Libera Università di Lingue e Comunicazione – Milano - Economia, marketing, comunicazione, sociologia. Tesi in “Psicologia delle emozioni” con una tesi dal titolo: “Psicologia delle emozioni: gli effetti dell’associazione tra immagini e suoni”. Votazione finale: 110 e lode

Da 1991 a 1996

Maturità scientifica

Liceo Scientifico Filippo Lussana – Bergamo - Filosofia, matematica e scienze

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Sostituire con la lingua (e) madre

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	C1	C1	C1	C1	C1
	<ul style="list-style-type: none"> Gran Bretagna soggiorno studio presso il British College di Torquay (Giugno-Luglio 1992); English School di Hastings (Giugno-Luglio 1993); EuroCenter School (Giugno-Luglio 1995) 				
Francese	C1	C1	C1	B1	C1
	<ul style="list-style-type: none"> Francia soggiorno studio a Saint Malò (Giugno-Luglio 1994) 				

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato

Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

L'attività di training mi ha formato nel gestire in modo efficace le competenze relazionali

Competenze organizzative e gestionali

Ho maturato diverse esperienze nella gestione dei gruppi funzionali e interfunzionali

Competenze professionali

▪ Ottima capacità nell'analisi e nella gestione dei processi e dei progetti

Competenze informatiche

▪ Pacchetto Office (word, Excel, Power Point, Access, Project, Visio), Photoshop, Premiere

Altre competenze

▪ Teatro, disegno, sport e Tai Chi

Patente di guida

B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Pubblicazioni

▪ Coautore del wikimanuale " Formazione Esperienziale: istruzioni per l'uso« (Franco Angeli, 2012) e "Small Techniques" (Franco Angeli, 2013).

Presentazioni

▪ Autore del Manualibro "Come l'acqua" (CDG, 2014) che racconta, attraverso una storia avvincente, come si possa trarre un grande vantaggio pratico dal mix dei principi di diverse discipline quali: PNL, Coaching Ontologico, Intelligenza Emotiva e Tai Chi.

Progetti

Conferenze

Seminari

Riconoscimenti e premi

▪ Diversi meeting motivazionali sul tema della performance, del coaching e della crescita personale

Dati personali

Ai sensi del D.P.R. 28/12/00 n. 445 dichiaro che le informazioni riportate nel curriculum vitae corrispondono a verità.
Ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 e del GDPR (Regolamento UE 2016/679) autorizzo il trattamento dei dati personali presenti nel curriculum vitae.

