



**Curriculum vitae reso ai sensi
dell'art. 75 del DPR 445/2000**

**autorizzazione del trattamento dei dati di cui
al D.Lgs. 196/2003**

**Applicazione del D.P.R. 445/2000 (es. "Il
sottoscritto consapevole che le
dichiarazioni false comportano
l'applicazione delle sanzioni penali previste
dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, dichiara che
le informazioni riportate nel seguente
curriculum vitae, redatto in formato
europeo, corrispondono a verità")**

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

FERRANDINA ANTONIO

**ISTRUZIONE E
FORMAZIONE**

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione
o formazione
 - Principali materie / abilità
professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
 - Livello nella classificazione
nazionale (se pertinente)

- 1985 - LAUREA IN ECONOMIA E COMMERCIO – QUADRIENNALE – VECCHIO
ORDINAMENTO - VOTAZIONE 105/110
FACOLTA' DI ECONOMIA DELL'UNIVERSITA' G- D'ANNUNZIO – PESCARA

DOTTORE IN ECONOMIA E COMMERCIO

CERTIFICAZIONI E ABILITAZIONI

- 1986 ABILITAZIONE ALLA PROFESSIONE DI DOTTORE
COMMERCIALISTA

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)

- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

**CONSULENTE IN AREA MARKETING E STRATEGIA DA 25 ANNI PER
AZIENDE NAZIONALI E OPERANTI ALL'ESTERO - ENTI PRIVATI –
CAMERE DI COMMERCIO**

CONSULENZE effettuare PER SETTORI dal 1990 a oggi:

- Consulente Marketing Silvio Colombo S.p.A. – Milano (INGROSSO COMPONENTI MECCANICHE)
- Consulente Marketing Proiezione Futura s.r.l. – Foggia (SERVIZI)
- Consulente Marketing Azienda Agricola Dott. Francesco Caccavo – Foggia (AGRICOLTURA)
- Consulente Marketing Beauty Planet s.r.l. – Foggia (COSMESI)
- Consulente Marketing Molinari spa – Civitavecchia (SAMBUCA E LIQUORI)
- Collaboratore sui temi del Marketing e Planning per le pubblicazioni on line e off line Ipsos di Milano (EDITORIA)
- Consulente E-ducation – Firenze per la redazione di corsi on-line in marketing, strategia, logistica e finanza (EDITORIA)
- Consulente di Strategic e Marketing Planning per Meloni Walter s.s. – Repubblica di San Marino (INGROSSO PRODOTTI PER LA CASA)
- Consulente di Comunicazione CFM spa – Zocca (Modena) (PRODUZIONE MACCHINE PULITRICI AZIENDE)
- Consulente Business Planning per SANTAROSA – Milano (CENTRO SERVIZI TERZA ETÀ)
- Docente di Marketing per i Quadri Direttivi Aziendali - Coaching di Marketing Strategico e Strategic Planning presso la Contadina s.r.l. - Agropoli (Salerno) (AZIENDE CASEARIA)
- Consulente Business Planning per Francesco Pugliese (CENTRO COMMERCIALE)
- Docente e Consulente per COACHING AVANZATO IN MARKETING PLANNING presso CESD SRL - Formazione marketing per managers e quadri dei brand UNI-ECAMPUS, GRANDI SCUOLE, ACCADEMIA DEL LUSSO, CEPU (FORMAZIONE)
- Docente di Web Marketing per i managers del gruppo Orizzonti holding spa (GRANDE DISTRIBUZIONE ALIMENTARE)
- Consulente Business Planning PHITOSARDINIAE spa (GRANDE DISTRIBUZIONE ALIMENTARE)
- Docente e Consulente presso Obiettivo Lavoro- Bologna, Consulenza e formazione per il marketing planning (RECRUITING)
- Consulente per Itaglia s.r.l. redazione marketing plan (SALUMI)
- Consulente Marketing Strategico Alavie srl (SISTEMI DI SICUREZZA)
- Consulente Ricerche di Mercato e Marketing Strategico per SUPERCONAD GINESTRE – Benevento (GRANDE DISTRIBUZIONE)
- Consulente Business Planning e Web Marketing per AURYN - Verona (STUDIO DI UNA PIATTAFORMA DIGITALE)
- Consulente marketing e strategia per MO.MC di Verona per studi vari (NAUTICA – OLIO DI VINACCIOLO)

- Membro del Comitato di Redazione di Sistemi & Impresa, mensile di management e sistemi tecnologici, Este, Milano (EDITORIA)
- ESPERTO DI RICERCHE DI MARKETING PRESSO MARKET-IN (5 anni) Potenza,
- Ricerche quali-quantitative di mercato, marketing, segmentazione, targeting, portafoglio strategico, posizionamento, focus group
- CONSULENTE PE BEOPE <http://www.beople.me/> IN AREA MARKETING STRATEGICO E INTERNAZIONALE: azienda CASAPPA spa
- Consulente di Marketing per Confcommercio - Molise

DOCENZE UNIVERSITARIE:

• ESPERIENZE DIDATTICHE :

PROFESSORE UNIVERSITARIO IN DIVERSE MATERIE AZIENDALI DA OLTRE 16 ANNI, QUALE TITOLARE DI CATTEDRA E IN MASTER UNIVERSITARI E DI BUSINESS SCHOOL

CORSI UNIVERSITARI:

UNIVERSITA' DEL MOLISE – FACOLTA' DI ECONOMIA:

1. DOCENTE AREA MARKETING CORSO DI FORMAZIONE MANAGERIALE FORSE - DIPARTIMENTO DI SCIENZE ECONOMICHE GESTIONALI E SOCIALI – 1996
2. CULTORE DI MARKETING FACOLTA' DI ECONOMIA – UNIVERSITA' DEL MOLISE – CATTEDRA PROF. PAOLO DE VITA
3. PROFESSORE A CONTRATTO DI ECONOMIA E GESTIONE DELLE IMPRESE DI TRASPORTO ANNO ACCADEMICO 1999-2000
4. PROFESSORE A CONTRATTO DI ECONOMIA E GESTIONE DELLE IMPRESE DI TRASPORTO ANNO ACCADEMICO 2000-2001
5. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING ANNO ACCADEMICO 2001-2002
6. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2002-2003
7. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2003-2004
8. ASSEGNATARIO DI RICERCA SULLA QUALITÀ DEI SITI E PORTALI TURISTICI WEB MOLISANI – DIPARTIMENTO DI SCIENZE ECONOMICHE E SOCIALI – 2003-
9. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2004-2005
10. RESPONSABILE OPERATIVO PROGETTO DI VALORIZZAZIONE TURISTICA DELLE CARRESI PER CONTO DELL'UNIVERSITÀ DEL MOLISE 2004-2005
11. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2005-2006
12. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2006-2007
13. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO

ACCADEMICO 2007-2008

14. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2008-2009
15. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2009-2010
16. PROFESSORE A CONTRATTO DI MARKETING DEL TURISMO ANNO ACCADEMICO 2010-2011
17. PROFESSORE A CONTRATTO DI ECONOMIA AZIENDALE E MARKETING ANNO ACCADEMICO 2011-2012
18. PROFESSORE A CONTRATTO DI ECONOMIA AZIENDALE E MARKETING ANNO ACCADEMICO 2012-2013
19. MEMBRO DEL COMITATO SCIENTIFICO MASTER UNIVERSITARIO DI I LIVELLO IN MANAGEMENT DEL TURISMO –MICE MEETING. INCENTIVE, CONGRESSI E EVENTI
20. PROFESSORE A CONTRATTO DI ORGANIZZAZIONE DELLE AZIENDE TURISTICHE ANNO ACCADEMICO 2013-2014
21. PROFESSORE A CONTRATTO DI ORGANIZZAZIONE E MARKETING DELLE AZIENDE TURISTICHE ANNO ACCADEMICO 2014-2015
22. PROFESSORE A CONTRATTO DI ORGANIZZAZIONE E MARKETING DELLE AZIENDE TURISTICHE ANNO ACCADEMICO 2015-2016

UNIVERSITA' DI FOGGIA – FACOLTA' DI MEDICINA:

1. PROFESSORE A CONTRATTO DI ECONOMIA E GESTIONE DELLE IMPRESE E DI ORGANIZZAZIONE AZIENDALE ANNO ACCADEMICO 2004-2005

UNIVERSITA' DI FOGGIA – FACOLTA' DI ECONOMIA:

1. VISITING PROFESSOR – RELATORE SEMINARIO “IL MARKETING DEI PRODOTTI FINANZIARI” – CORSO DI STATISTICA DEI MERCATI FINANZIARI – FACOLTA' DI ECONOMIA – ANNO ACCADEMICO 2006-2007

DOCENZE IN MASTER UNIVERSITARI:

UNIVERSITA' DEL MOLISE

1. DOCENTE DI MARKETING E COMUNICAZIONE – CORSO DI FORMAZIONE PROFESSIONALE WEB MARKETER PRESSO L'UNIVERSITÀ DEL MOLISE – SEDE DI ISERNIA 2000
2. DOCENTE E CONSULENTE PER IL BUSINESS PLANNING – MOLISE START CUP – UNIVERSITA' DEL MOLISE 2014-2015
3. DOCENTE DI MARKETING TERRITORIALE - MASTER DI 2^A LIVELLO - PROGETTAZIONE E PROMOZIONE DEL PAESAGGIO CULTURALE – UNIVERSITA' DEL MOLISE 2014

UNIVERSITA' DI SIENA – FACOLTA' DI ECONOMIA:

1. DOCENTE DI MARKETING MASTER DI 1^A LIVELLO IN ECONOMIA E GESTIONE DELLO SVILUPPO RURALE DI QUALITÀ ACCADEMICO 2004-2005 – COORDINATORE DIDATTICO E SCIENTIFICO: Prof. ALBERTO MATTIACCI

UNIVERSITA' DI CASSINO E DEL LAZIO MERIDIONALE

1. **DOCENTE MARKETING PLANNING MASTER MARKETING E RETAIL MANAGEMENT 2013**
2. **DOCENTE MARKETING PLANNING MASTER MARKETING E RETAIL MANAGEMENT 2014**
3. **DOCENTE MARKETING PLANNING MASTER MARKETING E RETAIL MANAGEMENT 2015**
4. **DOCENTE MARKETING PLANNING MASTER MARKETING E RETAIL MANAGEMENT 2016**

ALTRE DOCENZE IN CAMERE DI COMMERCIO E ALTRI ENTI CAMERALI:

1. **DOCENTE DI MARKETING 2° MASTER PER ESPERTO DI COMMERCIO ESTERO E DI COLLABORAZIONE TRANSAZIONALE TRA IMPRESE - CAMERA DI COMMERCIO DI FOGGIA**
2. **DOCENTE DI MARKETING INTERNAZIONALE – CORSO ICE- ISTITUTO PER IL COMMERCIO ESTERO - ANICAV - Le problematiche e le tecniche dei processi di internazionalizzazione delle imprese conserviere – Angri (Salerno)**
3. **DOCENTE DI BUSINESS E MARKETING PLANNING INTERNAZIONALE PER MARCHET – AZIENDA SPECIALE DELLA CAMERA DI COMMERCIO – Ancona**
4. **DOCENTE CORSO EXECUTIVE BUSINESS PLAN PER INTERNAZIONALIZZAZIONE – NIBI-PROMOS – CAMERA DI COMMERCIO DI MILANO**
5. **CAMERA DI COMMERCIO DEL MOLISE – PROGRAMMA ERASMUS + PROGETTO KA2 PARTNERIATI STRATEGICI -**

ALTRA FORMAZIONE erogata per ENTE:

- Docente di Marketing, Pubbliche Relazioni e Management presso il CELIPS- Istituto Superiore di Scienze Turistiche e Pubbliche Relazioni di Bari - Sede di Foggia
- Docente di Marketing Corso di Formazione Post-Diploma per Addetto alla Contabilità Industriale presso l'I.T.C. Boccardi di Termoli (CB)
- Docente di Marketing Corso Post-Qualifica di Tecniche per la promozione di aziende turistiche presso l'I.T.C. Mario Lecci di San Giovanni Rotondo (FG)
- Docente di Pianificazione Strategica Corso Post-Diploma sulla Valutazione di progetti d'impresa e di programmazione aziendale presso l'I.T.C. Leccisotti di Torremaggiore (FG)
- Docente di Marketing Corso Post-Diploma di Cultura e creazione d'impresa presso l'I.T.I. Enrico Fermi di Manfredonia (FG)
- Docente di Marketing Corso Post-Diploma per Ragioniere esperto di informatizzazione dei servizi e comunicazione aziendale presso l'I.T.S. Bloise Pascal di Foggia
- Docente di Marketing Corso Post-Diploma di Tecniche per l'organizzazione, la gestione e il marketing turistico presso l'I.T. Giannone di Foggia
- Docente di marketing corso post-diploma programmatore esperto in

commercializzazione dei prodotti e relazioni di mercato presso l'I.T.S.

Bloise Pascal di Foggia

- Docente di Marketing Corso di Programmatore e Gestore di attività presso il Centro Servizi ed Occupazione di Campobasso
- Docente di Marketing per il corso IFTS Tecnico Superiore Commerciale – Marketing-Organizzazione vendite presso IAROS – Campobasso
- Docente di Marketing per il corso IFTS in Marketing ed Organizzazione delle Vendite – SIDA – Ancona
- Docente di Marketing per il corso IFTS di Tecnico delle Vendite e della Distribuzione Commerciale – Liceo Tecnico Economico Statale Boccardi – Termoli
- Docente di Marketing presso Azienda La Contadina – Agropoli (SA) nel quadro di Piano Formativo “Alimenform, Centro Sud e Isole”
- Docente di Web Marketing per Keyform di Taranto
- Docente di Web Marketing presso il Centro Studi di Orizzonti Holding Spa – Polla (Salerno)
- Docente di Marketing per i managers gruppo CESD srl – Marchi Unicampus – Grandi Scuole – Accademia del Lusso – CEPU
- Docente Marketing per Obiettivo Lavoro – Roma

Esperienza didattica presso business school

LUISS BUSINESS SCHOOL(DAL 2010 A OGGI):

1. DOCENTE SENIOR AREA MARKETING - MASTER IN MARKETING & COMUNICAZIONE – DALL' ANNO 2010 ad oggi – versione Student e Professional - REFERENTE SCIENTIFICO: Prof. ALBERTO MATTIACCI
2. DOCENTE IN MASTER IN TOURISM MANAGEMENT dal 2012 a oggi
3. DOCENTE DI MARKETING MASTER IN TELCO E NEW MEDIA MANAGEMENT 2011
4. DOCENTE MEDIA PLANNING MASTER IN MOTOSPORT MANAGEMENT 2012
5. DOCENTE IN MASTER IN HOTEL MANAGEMENT 2013
6. DOCENTE DI CORSO DI COMUNICAZIONE E PUBBLICHE RELAZIONI 2013-2014
7. DOCENTE MASTER IN FASHION 2014-2015/2015-2016
8. DOCENTE CORSO DI FORMAZIONE AVANZATA EVENT MANAGEMENT 2015
9. DOCENTE MASTER IN FOOD & WINE BUSINESS 2016

MIDIFORM – MELIUSFORM BUSINESS SCHOOL(DAL 2005 AL 2010):

- CONSULENTE E DOCENTE DI MARKETING E WEB MARKETING PER MIDIFORM SRL – Roma - Coordinatore Didattico e Scientifico: Prof. ALBERTO MATTIACCI (EDUCATION)

IPSOA BUSINESS SCHOOL(2006 e 2007)

- DOCENTE DI MARKETING – MASTER IN MARKETING MANAGEMENT IPSOA

NIBI – PROMOS (2015)

- ISCRITTO ALBO DEI DOCENTI NIBI-PROMOS AZIENDA SPECIALE CAMERA DI COMMERCIO D MILANO 2015
- DOCENTE CORSO EXECUTIVE BUSINESS PLAN PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

LINGUA

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ARTISTICHE

Musica, scrittura, disegno ecc.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Competenze non precedentemente indicate.

PATENTE O PATENTI

ITALIANO

[Indicare la lingua]

ECCELLENTE

ECCELLENTE

ECCELLENTE

[Descrivere tali competenze e indicare dove sono state acquisite.]

ECCELLENTI

[Descrivere tali competenze e indicare dove sono state acquisite.]

UTILIZZO SOFTWARE OFFICE E PROGRAMMAZIONE IN VISUAL BASIC FOR APPLICATION

[Descrivere tali competenze e indicare dove sono state acquisite.]

[Descrivere tali competenze e indicare dove sono state acquisite.]

PATENTE AUTO B

ALTRI TITOLI ATTINENTI

AUTORE DEI BEST SELLER PER IPSOA:

1. BUSINESS PLAN. Guida strategico-operativa, VI EDIZIONE

2. CASI PRATICI DI BUSINESS PLAN

Con casi di business planning internazionale e software di planning

AUTORE DEL MODELLO DI SOFTWARE:

Targeting Model 1.0 per la scelta algoritmica dei mercati esteri più attraenti

AUTORE DI DECINE DI MODELLI PER IL MARKETING E LA FINANZA CON SOFTWARE DI ANALISI E PLANNING IN BUSINESS PLANNING, MARKETING PLANNING, INTERNATIONAL PLANNING

AUTORI DI MODELLI SOFTWARE E PUBBLICAZIONI IN AREA WEB MARKETING, MARKETING DIGITALE, SOCIAL MEDIA MARKETING

CONSULENTE PER PEOPLE DEI CONTENUTI DEL CORSO DIGITAL TRANSFORMATION – SOLE XXIV – INTESASANPAOLO

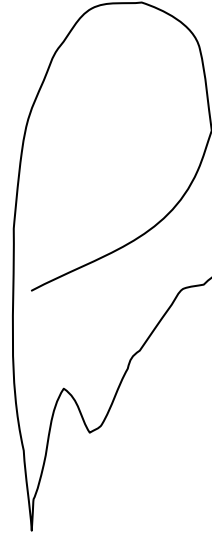
PUBBLICAZIONI (alcuni best sellers arrivati alla sesta edizione)

La produzione scientifica e divulgativa attuale (Articolo su rivista, Articolo su libro, Monografia) comprende:

1. Produzione. Vie e Grandezze, ISEDI, 1991
2. Il Sapere Minore. Formule e strategie nella piccola e media impresa, Books & News, 1992
3. Impresa minore e teoria d'impresa, in Molise Economico, 1997
4. Il controllo della Forza Vendita, F.A.G., 1998
5. Il fattore imprenditivo. Dall'economia al simbolismo organizzativo, in Molise Economico, n. III/1998
6. Il marketing strategico per le PMI, Franco Angeli, 1999 – seconda edizione 2014
7. Reti di Vendita, F.A.G., 2 Edizione, 2000 arrivato alla sesta edizione 2012
8. Il Check-up Strategico, F.A.G. 2000
9. Il Marketing Plan, F.A.G. 2001, arrivato alla sesta edizione 2015
10. Web Marketing Planning, Franco Angeli, 2002
11. Corso Base di Web Marketing, FAG, 2003, arrivato alla quarta edizione 2014
12. Marketing Tools, IPSOA, 2004
13. Il Business Plan, IPSOA, 2005 arrivato alla sesta edizione 2016 in pubblicazione
14. Il Piano Marketing, IPSOA, 2005
15. Business e Sviluppo di Impresa, IPSOA, 2008
16. Business Plan. Casi Pratici, IPSOA, 2009 arrivato alla quarta edizione 2015
17. Marketing Anti-Crisi, FAG, 2009
18. Destination Marketing: Il caso Genova, in Kotler – Bowen – Makens- Marketing del Turismo, Pearson, 2010
19. Marketing nel Turismo (con Domenico di Gregorio), FAG, 2011
20. Social Media Marketing (con R. Zarriello), Franco Angeli 2012, seconda edizione 2013
21. Marketing 2.0 per il No Profit, Franco Angeli 2015

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 76 del D.P.R. 445/2000, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali. Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dal D. Lgs. 196/2003"

Foggia, 20/02/2017

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, rounded initial 'P' followed by a series of connected, somewhat jagged lines that form the rest of the name.